

**PENGARUH POTONGAN HARGA, KUALITAS PRODUK, CITRA
MEREK DAN IKLAN TERHADAP NIAT BELI
CELANA JEANS LEVI'S
DI SURABAYA**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian
Program Pendidikan Strata Satu
Jurusan Manajemen



OLEH:

IGNATIUS DANU GHRISTIAN

2011210162

SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI PERBANAS

SURABAYA

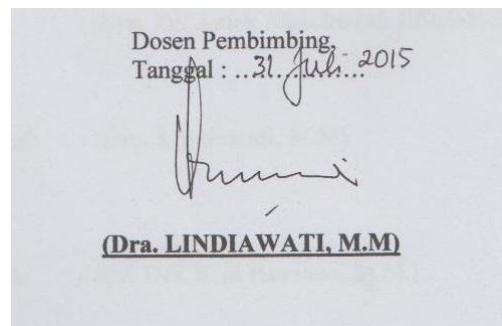
2015

**PENGARUH POTONGAN HARGA, KUALITAS PRODUK, CITRA
MEREK DAN IKLAN TERHADAP NIAT BELI
CELANA JEANS LEVI'S
DI SURABAYA**

Diajukan oleh :

IGNATIUS DANU GHRISTIAN
2011210162

Skripsi ini telah dibimbing
dan dinyatakan siap diujikan



(Dra. LINDIAWATI, M.M.)

S K R I P S I

**PENGARUH POTONGAN HARGA, KUALITAS PRODUK, CITRA
MEREK DAN IKLAN TERHADAP NIAT BELI
CELANA JEANS LEVI'S
DI SURABAYA**

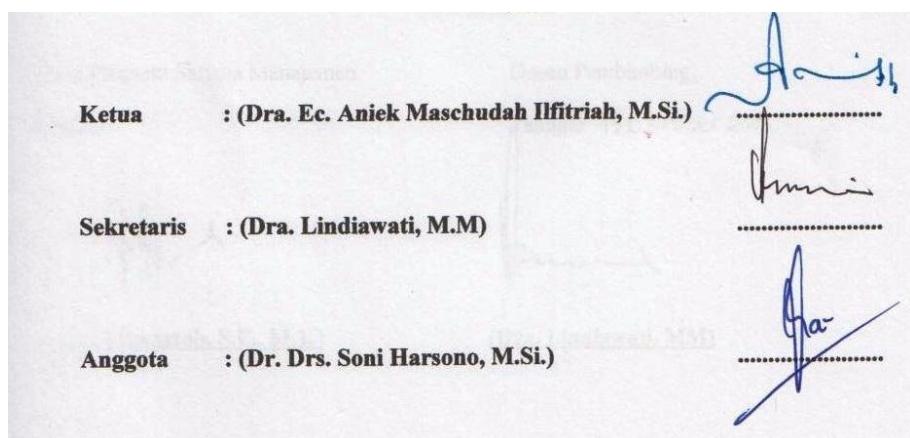
Diajukan oleh :

IGNATIUS DANU GHRISTIAN

2011210162

Dipertahankan di depan Tim Penguji
dan dinyatakan Lulus Ujian Skripsi
pada tanggal 21 Agustus 2015

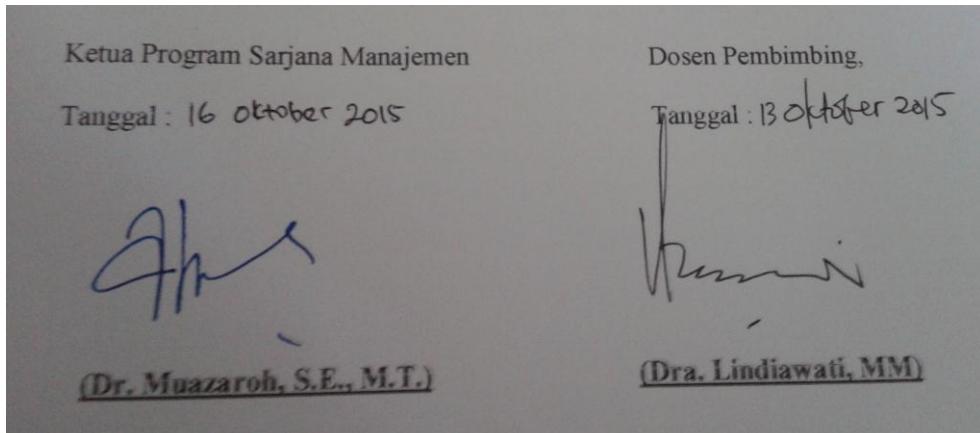
Tim Penguji



PENGESAHAN SKRIPSI

N a m a : Ignatius Danu Ghristian
Tempat, Tanggal Lahir : Surabaya, 30 April 1993
N.I.M : 2011210162
Jurusan : Manajemen
Program Pendidikan : Strata 1
Konsentrasi : Manajemen Pemasaran
J u d u l : Pengaruh Potongan Harga, Kualitas Produk,
Citra Merek Dan Iklan Terhadap Niat Beli Celana
Jeans Levi's Di Surabaya

Disetujui dan diterima baik oleh :



MOTTO

**JANGAN KAU BUANG WAKTUMU UNTUK
BERMALAS-MALASAN HARGAI WAKTU
DEMI MASA DEPAN CERAH DAN
SELALU BERUSAHA WALAU KADANG
PERJUANGAN TIDAK DIHARGAI**

Kupersembahkan untuk:

Special thanks to Tuhan Yang Maha Esa atas berkat, rakhmat dan perlindungannya, sehingga terselesaikan skripsiku

Kepada Orang Tua ku yang telah melahirkan, memberiku kasih sayang, selalu menjaga saya, memberi semangat serta dorongan untuk dapat menjadi anak yang lebih baik. . .ucapan Terima ksih tidak dapat menebus segala dan semua yang telah Orang Tua ku berikan untukku :')

Thanks to Bu Lindi selaku dosen pembimbing super the best yang selalu bersedia meluangkan waktu untuk membantu dan menjawab segala kebingungan saya dalam penyelesaian skripsi ini, perhatian, motivasi dan dorongan yang diberikan tidak akan pernah saya lupa. Bu Aniek dan Pak Soni sebagai Dosen pengaji hingga sidang ujian skripsi pertama saya lulus.

Terimakasih BU WIWIEK sebagai Dosen Wali saya, sudah meluangkan waktunya untuk memberikan dorongan, bimbingan, saran dan nasehat hingga saya bisa lulus kuliah.

Thanks to Apresia Yang telah menemani saya mengerjakan Skripsi ini

Thanks to Cak Tony Q rastafara yang membuat hidup saya selalu uye dan bersemangat, Endank Soekamti lagu kalian bermakna dan membakar semangat saya.

Terimakasih Pasukan Tim KS yang telah membantu mengerjakan bersama hingga menjadi yang terbaik.

Terima Kasih Untuk Semua Lagu Reggae yang telah membuat pikiran saya menjadi segar ketika bosan mengerjakan skripsi

Thanks to Saleho a.k.a DIMAS BAGUS my SUHU, Jarkom a.k.a JAYAK, Bob, Blih, Bos Prank, Suhu Piyek, Ridha, Soleh, Kevin dan Semua yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu karena gak ada loe gak rame hehehehe.

Thanks to Suhu Crew Shita, Wijay, RD , DBR, Ismayanti, Noch akhirnya kita lulus setelah diterpa berbagai macam cobaan. Selalu berusaha, Berdoa dan Menunggu Keajaiban.

Thanks to Warkop Giras Sidoarjo dan Stadion dan penghuninya Unyil, Husen, Samid, Upik dan semua yang cintai sampai jumpa di Warkop Pada saat kita semua akan sukses bersama dan akan menjadi para pejantan tangguh yang siap mengahadapi dunia yang jahat ini.

NEVER GIVE UP :

IGNATIUS DANU GHRIStIAN, SE

KATA PENGANTAR

Segala Puji Syukur dipanjangkan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa, sehingga atas Rahmatnya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini sebagai salah satu syarat penyelesaian Program Pendidikan Strata Satu Jurusan Manajemen, dengan judul “Pengaruh Potongan Harga, Kualitas Produk, Citra Merek, dan Iklan Terhadap Niat Beli Celana Jeans Levi’s di Surabaya”.

Dalam penyusunan skripsi ini begitu banyak pihak yang telah membantu dan membimbing, maka pada kesempatan ini dengan segala ketulusan hati, penulis menyampaikan rasa hormat dan ucapan terima kasih kepada :

1. Bapak Lutfi, SE., M.Fin. Selaku ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya
2. Ibu Dr. Muazaroh, SE., M.T selaku Ketua Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya
3. Ibu Dra. Lindiawati, M.M selaku dosen pembimbing dalam pembuatan skripsi yang telah banyak memberi arahan selama pengerjaan skripsi ini
4. Bapak dan Ibu Dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang dengan ikhlas memberikan ilmu selama proses pembelajaran dan memberikan berbagai saran
5. Seluruh Staf Perpustakaan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya
6. Seluruh Civitas Akademika Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya

7. Seluruh Rekan Mahasiswa Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang telah memberikan dukungan serta saran dalam skripsi ini. Akhirnya dengan segala kerendahan hati, penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat dalam menambah wawasan, khususnya di bidang Manajemen Pemasaran.

Surabaya, 5 Oktober 2015

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN SIAP DIUJI.....	ii
HALAMAN PERNYATAAN LULUS UJIAN SKRIPSI.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	iv
HALAMAN MOTTO.....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
ABSTRAK.....	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah.....	6
1.3 Tujuan Penelitian	7
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.5 Sistematika Penulisan	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	10
2.1 Penelitian Terdahulu	10
2.2 Landasan Teori	16
2.3 Kerangka Pemikiran	27
2.4 Hipotesa Penelitian	28
BAB III METODE PENELITIAN.....	29
3.1 Rancangan Penelitian.....	29
3.2 Batasan Penelitian.....	29
3.3 Identifikasi Variabel	30
3.4 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	31
3.5 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel.....	35
3.6 Instrumen Penelitian	37
3.7 Data dan Metode Pengumpulan Data	39
3.8 Uji Validitas dan Reliabilitas	40
3.9 Teknik Analisis Data	41
BAB IV GAMBARAN SUBYEK PENELITIAN DAN ANALISIS DATA	49
4.1 Gambaran Subyek Penelitian.....	49
4.2 Analisis Data.....	53
4.3 Pembahasan	70

BAB V PENUTUP.....	79
5.1 Kesimpulan	79
5.2 Keterbatasan Penelitian	80
5.3 Saran	80

**DAFTAR RUJUKAN
LAMPIRAN**

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 : Data Hasil Top Brand Indonesia Celana Jeans Levi's	5
Tabel 2.1 : Persamaan dan Perbedaan Penelitian Terdahulu Dengan Penelitian Saat ini	15
Tabel 3.1 : Skala Interval	35
Tabel 3.2 : Instrumen Penelitian.....	37
Tabel 3.3 : Uji Durbin Watson	43
Tabel 4.1 : Hasil Uji Validitas Instrumen Penelitian Sampel Kecil	54
Tabel 4.2 : Hasil Uji Reliabilitas Instrumen Penelitian Sampel Kecil	55
Tabel 4.3 : Skala Interval	56
Tabel 4.4 : Tanggapan Responden Terhadap Variabel Potongan Harga	56
Tabel 4.5 : Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kualitas Produk	57
Tabel 4.6 : Tanggapan Responden Terhadap Variabel Citra Merek	58
Tabel 4.7 : Tanggapan Responden Terhadap Variabel Iklan	59
Tabel 4.8 : Tanggapan Responden Terhadap Variabel Niat Beli	60
Tabel 4.9 : Uji Normalitas	61
Tabel 4.10 : Uji Multikolonearitas	62
Tabel 4.11 : Uji Autokorelasi	63
Tabel 4.12 : Durbin Watson Test Bound.....	63
Tabel 4.13 : Uji F	65
Tabel 4.14 : Uji T	65
Tabel 4.15 : Koefisien Determinasi.....	66

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 : Skema Kerangka Pemikiran Jurnal Acuan Pertama	11
Gambar 2.2 : Skema Kerangka Pemikiran Jurnal Acuan Kedua.....	12
Gambar 2.3 : Skema Kerangka Pemikiran Jurnal Acuan Ketiga.....	14
Gambar 2.4 : Kerangka Pemikiran Penelitian	27
Gambar 4.1 : Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	50
Gambar 4.2 : Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	51
Gambar 4.3 : Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	52
Gambar 4.4 : Karakteristik responden berdasarkan Jenis Kelamin	53
Gambar 4.5 : Hasil Pengujian Heteroskedastisitas Dengan Scatterplots.....	64

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 : Kuesioner Penelitian
- Lampiran 2 : Tabulasi Data
- Lampiran 3 : Kriteria Responden Berdasarkan Karakteristik
- Lampiran 4 : Uji Validitas Dan Reliabilitas Sampel Kecil
- Lampiran 5 : Tanggapan Responden Berdasarkan Variabel Penelitian
- Lampiran 6 : Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 7 : Hasil Output Spss Linier Berganda
- Lampiran 8 : Rekapitulasi Pertanyaan Terbuka

**THE INFLUENCE DISCOUNT PRICE, PRODUCTS QUALITY, BRAND IMAGE, AND ADVERTISING ON PURCHASE INTENTION
LEVI'S JEANS PANTS IN SURABAYA**

Ignatius Danu Ghristian
Student of Marketing Management
STIE Perbanas Surabaya
Email: danutius@gmail.com

ABSTRACT

More advanced manufacturers in creating Pants Jeans, which raises the Pants Jeans products that today interest many people. The aim of this study is to test the significant of Discount Price, Product Quality, Brand Image and Advertising for Purchase Intention. Independent variables that support this research are discount price, product quality, brand image and advertising while the dependent variable is Purchase Intention. The number of respondents in this study is 82. Sampling technique used in this research is Judgment Sampling Technique. Analysis used is multiple linear regression and using analysis tools of SPSS version 16.00. Results of this research is Discount Price, Product Quality, Brand Image and Advertising have positive and significant effect on Purchase Intention.

Keywords: *Discount Price, Quality Products, Brand Image, Advertising, Purchase Intention*