

**PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP PERSEPSI
NASABAH DALAM MEMILIH KREDIT USAHA
RAKYAT BANK RAKYAT INDONESIA
DI BANGKALAN**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian
Program Pendidikan Sarjana
Jurusan Manajemen



Oleh :

Masluhah
2013210892

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI PERBANAS
SURABAYA
2017**

**PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP PERSEPSI
NASABAH DALAM MEMILIH KREDIT USAHA
RAKYAT BANK RAKYAT INDONESIA
DI BANGKALAN**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian
Program Pendidikan Sarjana
Jurusan Manajemen



Oleh :

Masluhah
2013210892

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI PERBANAS
SURABAYA
2017**

**PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP PERSEPSI
NASABAH DALAM MEMILIH KREDIT USAHA
RAKYAT BANK RAKYAT INDONESIA
DI BANGKALAN**

Diajukan Oleh :

**MASLUUHAH
NIM : 2013210892**

Skripsi ini telah di bimbing
dan dinyatakan siap diujikan

Dosen Pembimbing
Tanggal : 1 Agustus 2017



Dr. Ronny S.Kom.,M.Kom.,MH

**PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP PERSEPSI
NASABAH DALAM MEMILIH KREDIT USAHA
RAKYAT BANK RAKYAT INDONESIA
DI BANGKALAN**

Disusun Oleh :

**MASLUHAH
NIM : 2013210892**

Dipertahankan di depan Tim Penguji
dan dinyatakan Lulus Ujian Skripsi
Pada tanggal 30 Agustus 2017

Tim Penguji

Ketua : Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani,Psi.,MM



Sekretaris : Dr. Ronny S.Kom.,M.Kom.,MH

Anggota : Yudi Sutarso, S.E.,M.Si

PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Masluhah
Tempat, Tanggal Lahir : Bangkalan 08 Desember 1994
N.I.M : 2013210892
Program Studi : Manajemen
Program pendidikan : Stara 1
Konsentrasi : Manajemen Perbankan Pemasaran
Judu I : Pengaruh *Marketing Mix* Terhadap Persepsi Nasabah Dalam Memilih Kredit Usaha Rakyat Bank Rakyat Indonesia Di Bangkalan

Disetujui dan diterima baik oleh :

Ketua Program Studi Sarjana Manajemen, Dosen Pembimbing,

Tanggal : 18 September 2017

Tanggal : 18 September 2017



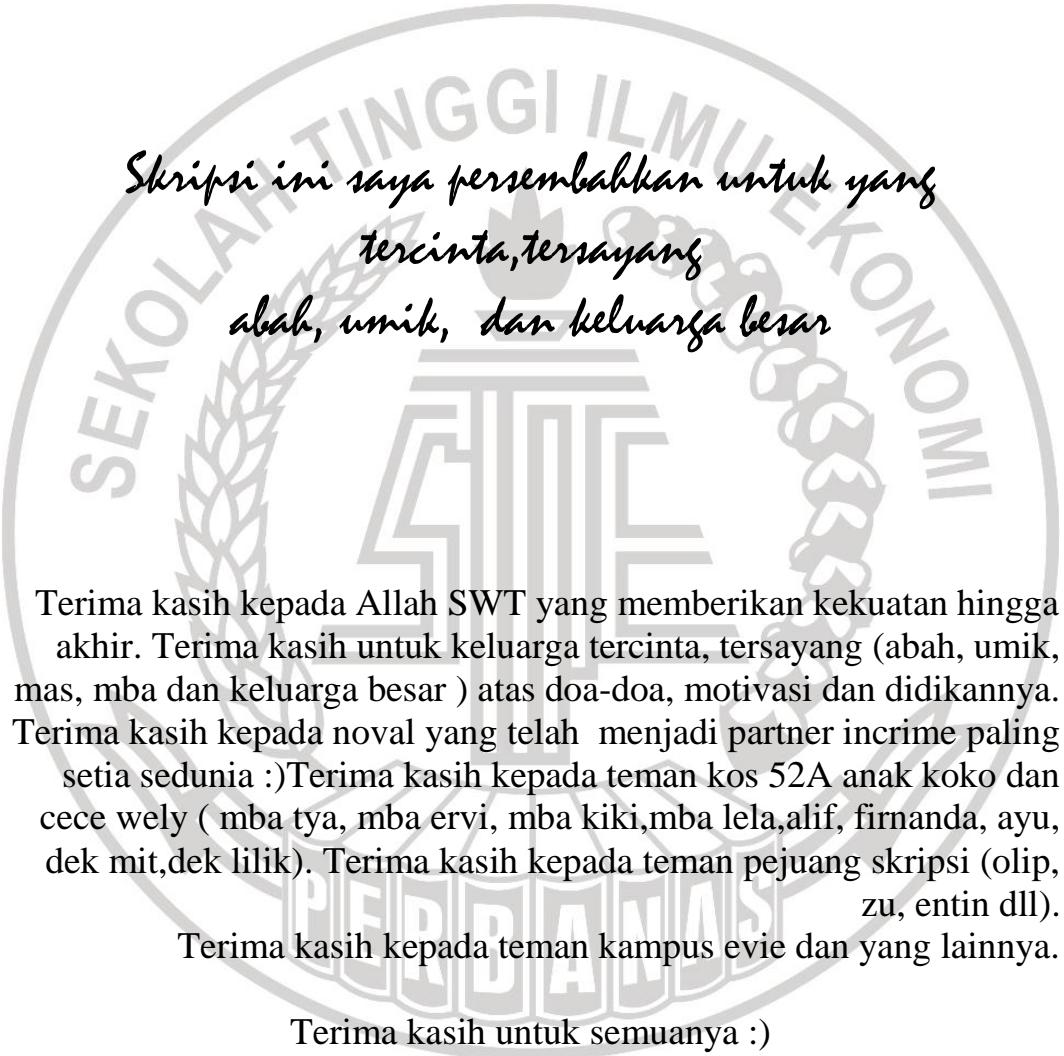
(Dr. MUAZAROH S.E.,M.T)



(Dr. Ronny S.Kom.,M.Kom.,MH)

Yes, I can

because I have Allah SWT and I will do my



*Skripsi ini saya persiapkan untuk yang
tercinta, tersayang
abah, umik, dan keluarga besar*

Terima kasih kepada Allah SWT yang memberikan kekuatan hingga akhir. Terima kasih untuk keluarga tercinta, tersayang (abah, umik, mas, mba dan keluarga besar) atas doa-doa, motivasi dan didikannya. Terima kasih kepada noval yang telah menjadi partner incrimme paling setia sedunia :) Terima kasih kepada teman kos 52A anak koko dan cece wely (mba tya, mba ervi, mba kiki, mba lela, alif, firnanda, ayu, dek mit, dek lilik). Terima kasih kepada teman pejuang skripsi (olip, zu, entin dll). Terima kasih kepada teman kampus evie dan yang lainnya.

Terima kasih untuk semuanya :)

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan kesempatan dan waktu yang diberikan olehnya melalui Tugas Akhir atau Skripsi dengan judul “ Pengaruh *Marketing Mix* Terhadap Persepsi Nasabah Dalam Memilih Kredit Usaha Rakyat Bank Rakyat Indonesia Di Bangkalan” dapat terselesaikan, dalam memenuhi Tugas Akhir atau Skripsi. Peneliti sangat bersyukur bahwa akhirnya skripsi ini dapat diwujudkan dan dilaksanakan dengan diiringi kesadaran diri bahwa segala keterbatasan peneliti masih terdapat dalam skripsi ini yang masih perlu untuk dikoreksi. Kesadaran bahwa masih banyak sekali yang perlu untuk terus dikoreksi inilah yang menyebabkan penyelesaian skripsi ini banyak mengalami hambatan. Namun dengan adanya hambatan tersebut dapat diatasi dengan baik oleh peneliti, walaupun memerlukan waktu yang lumayan lama. Akhirnya, peneliti berharap agar skripsi ini dapat menjadi kontribusi positif bagi pihak yang bersangkutan. Berharap terdapat koreksi yang membangun agar dapat melahirkan berbagai inovasi baru dan inspirasi kepada orang lain serta dapat memberikan kontribusi yang jauh lebih baik dari peneliti.

Penulis sangat menyadari bahwa peran dari berbagai pihak sangatlah membantu penulis mulai dari masa perkuliahan hingga penyusunan skripsi ini telah terselesaikan karena bimbingan dan arahannya. Oleh karena itu, penulis ingin mengucapkan banyak terima kasih kepada :

1. Dr. Lutfi, S.E., M.fin. selaku ketua Sekolah Tinggi Ilmu Perbankan Nasional Surabaya

- 2.Dr.Muazaroh, S.E, M.T. Selaku Ketua Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya
- 3.Dr. Ronny S.Kom.,M.Kom.,MH Selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktu dan pikiran Beliau dalam menyelesaikan skripsi ini.
- 4.Dr. Ronny S.Kom.,M.Kom.,MH Selaku Dosen Wali yang telah membantu mengarahkan selama proses perkuliahan hingga penyusunan skripsi ini.
- 5.Bapak dan Ibu Dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang dengan ikhlas telah memberikan ilmu dan pengalaman kepada penulis selama proses pembelajaran.
- 6.Seluruh Staff Perpustakaan dan Civitas Akademik Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang telah membantu dalam penulisan proses skripsi ini.
- 7.Kepada semua pihak yang terlibat dalam penelitian ini.

Penulis menyadari bahwa jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu penulis mengharapkan saran dan kritik dari semua pihak yang berguna untuk perbaikan didalam skripsi ini.

Surabaya,31 Juli 2017

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN SIAP DIUJI	ii
HALAMAN LULUS UJIAN SKRIPSI.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	iv
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	v
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
ABSTRAK/RINGKASAN.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Perumusan Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian	4
1.4 Manfaat Penelitian	5
1.5 Sistematika Penulisan	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1. Penelitian Terdahulu	8
2.2. Landasan Teori	14
2.3. Hubungan Antar Variabel	22
2.4. Kerangka Pemikiran	25
2.5. Perumusan Hipotesis	25
BAB III METODE PENELITIAN.....	27
3.1. Rancangan Penelitian	27
3.2. Batasan Penelitian	27
3.3. identifikasi variabel	28
3.4. Devinisi Operasional Dan Pengukuran Variabel	28
3.5. Populasi, Sampel, Dan Teknik Pengambilan Sampel.....	36
3.6. Instrument Penelitian.....	37
3.7. Data Dan Metode Pengumpulan Data	39
3.8. Uji Validitas Dan Reabilitas Instrument Penelitian	39
3.9. Teknik Analisis Data.....	40
BAB IV GAMBARAN SUBJEK PENELITIAN DAN ANALISIS DATA	46
4.1. Gambaran Subjek Penelitian.....	46
4.2. Deskripsi Data Responden.....	46
4.3. Analisis Data Penelitian.....	51
4.4. Analisis Deskriptif.....	56
4.5. Uji Asumsi Klasik	69
4.6. Analisis Regresi Linier Berganda.....	72
4.7. Pengujian Hipotesis.....	76

4.8.Pembahasan.....	80
BAB VPENUTUP.....	93
5.1. Kesimpulan.....	93
5.2. Keterbatasan Penelitian.	94
5.3. Saran	94
DAFTAR RUJUKAN	
DAFTAR LAMPIRAN.....	



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1 Persamaan Dan Perbedaan Penelitian Yang Terdahulu Dengan Yang Sekarang	13
Tabel 3.1 Interval kelas.....	35
Tabel 3.2 Kisi – kisi kuisioner.....	38
Tabel 4.1 Karakteristik Respon Den Berdasarkan Jenis Kelamin.....	47
Tabel 4.2 karakteristik responden berdasarkan usia.....	48
Tabel 4.3 karakteristik responden berdasarkan tingkat pendidikan.....	49
Tabel 4.4 karakteristik responden berdasarkan status pekerjaan.....	50
Tabel 4.5 karakteristik responden berdasarkan pendapatan perbulan.....	51
Tabel 4.6 Uji validitas sampel kecil.....	52
Tabel 4.7 Uji Validitas Marketing Mix Terhadap Persepsi Nasabah.....	53
Tabel 4.8 Uji reabilitas sampel kecil.....	55
Tabel 4.9 Uji reabilitas sampel besar.....	56
Tabel 4.10 Kategori <i>Mean</i> Dari Variabel Bebas Dan Terikat.....	56
Tabel 4.11 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Produk.....	57
Tabel 4.12 Tanggapan Responden Terhadap Variabel harga.....	59
Tabel 4.13 Tanggapan Responden Terhadap Variabel lokasi.....	60
Tabel 4.14 Tanggapan Responden Terhadap Variabel promosi.....	62
Tabel 4.15 Tanggapan Responden Terhadap Variabel karyawan.....	63
Tabel 4.16 Tanggapan Responden Terhadap Variabel bukti fisik.....	65
Tabel 4.17 Tanggapan Responden Terhadap Variabel proses.....	66
Tabel 4.18 Tanggapan Responden Terhadap Variabel persepsi nasabah..	68
Tabel 4.19 Hasil Uji Normalitas.....	70
Tabel 4.20 Hasil uji multikolonieritas.....	71
Tabel 4.21 Hasil uji autokorelasi.....	72
Tabel 4.22 Hasil uji koefisien determinasi (R^2)	76
Tabel 4.23 Hasil Uji Signifikansi Simultan (Uji Statistik F)	77
Tabel 4.24 Hasil Uji Signifikansi Parameter Individual (Uji Statistik T)..	78
Tabel 4.25 Rangkuman Hasil Uji Hipotesis.....	80

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1	Kerangka Model Pemikiran Rezwan dan Sarif
Gambar 2.2	Kerangka Pemikiran Fatemeh dan Alizera
Gambar 2.3	Kerangka Pemikiran



DAFTAR LAMPIRAN

- | | |
|------------|---|
| Lampiran 1 | Kuesioner |
| Lampiran 2 | Data Responden Dan Tabulasi Angka Kuesioner |
| Lampiran 3 | Hasil Analisis Deskriptif SPSS |
| Lampiran 4 | Uji Validitas Dan Reliabilitas Sampel Kecil |
| Lampiran 5 | Uji Validitas Dan Reliabilitas Sampel Besar |
| Lampiran 6 | Uji asumsi klasik dan hipotesis |



IMPACT OF MARKETING MIX Of PERCEPTION IN CHOOSING BUSINESS CREDIT BANK RAKYAT INDONESIA CUSTOMERS IN BANGKALAN

Masluhah

2013210892

STIE Perbanas Surabaya

E-mail : masluha0812@gmail.com

ABSTRACT

Strategy Marketing mix 7P are: product, price, place, promotions, people, physical evidence and process in the field of banking can be a measure of the perceptions of the customer in choosing a BRI in Bangkalan. This study aimed to analyze the influence of marketing mix perception in choosing business kredit BRI in Bangkalan. This research method using quantitative research methods using a questionnaire study of 110 respondent and this study is causal. The sample in this study is a customer KUR BRI in Bangkalan of at least 19 years old and already have an account at related to KUR BRI. The data used in this research is primary data and data collection using questionnaires with purpose sampling method. The data in this study using the validity, reliability, Descriptive Analysis, Classical Assumption Test, Multiple Regression Analysis, And t Hypothesis Testing. The result in this study from 7 variables are product, price, place, promotions, people, physical evidence and process has a significant on customer perceptionin choosing KUR BRI in Bangkalan.

Keywords: *Marketing Mix, Customer Perception*

PENGARUH *MARKETING MIX* TERHADAP PERSEPSI NASABAH DALAM
MEMILIH KREDIT USAHA RAKYAT BANK RAKYAT INDONESIA DI
BANGKALAN

Masluhah

2013210892

STIE Perbanas Surabaya

E-mail : masluha0812@gmail.com

ABSTRAK

Strategi *marketing mix* 7P yaitu *product, price, place, promotions, people, physical evidence, process* dalam bidang perbankan dapat menjadi ukuran terhadap Persepsi Nasabah Bank Rakyat Indonesia di Bangkalan. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis Pengaruh *Marketing Mix* Terhadap Persepsi Nasabah Dalam Memilih Kredit Usaha Rakyat Bank Rakyat Indonesia di Bangkalan. Metode penelitian ini menggunakan metode penelitian kuantitatif dengan menggunakan kuesioner penelitian yang berjumlah 110 responden dan penelitian ini bersifat kausal. Sampel dalam penelitian ini adalah nasabah KUR BRI di Bangkalan yang berumur minimal 19 tahun yang memiliki rekening yang berkaitan dengan KUR BRI di Bangkalan. Data yang digunakan dalam penelitian ini data primer dan pengumpulan data menggunakan kuesioner dengan metode *purpose sampling*. Teknik analisis yang digunakan dalam penelitian ini yaitu Validitas, Reabilitas, Analisis Deskriptif, Uji Asumsi Klasik, Analisis Regresi Linier Berganda dan penguji hipotesis t. Hasil pada penelitian ini dari 7 variabel yaitu Produk, harga, lokasi, promosi, karyawan, bukti fisik dan proses berpengaruh signifikan terhadap persepsi nasabah dalam memilih KUR BRI di Bangkalan.

Kata Kunci : *Marketing Mix, Persepsi Nasabah*