

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN
DAN PROMOSI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA
DUNKIN' DONUTS DI SIDOARJO**

SKRIPSI

Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian
Program Pendidikan Sarjana
Program Studi Manajemen



Oleh:

AYUNDA NURUL FAUJIAH

2013210232



**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI PERBANAS
SURABAYA
2018**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN
DAN PROMOSI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA
DUNKIN' DONUTS DI SIDOARJO**

SKRIPSI

Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian
Program Pendidikan Sarjana
Program Studi Manajemen



**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI PERBANAS
SURABAYA
2018**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN DAN
PROMOSI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA
*DUNKIN' DONUTS DI SIDOARJO***

Diajukan oleh :

AYUNDA NURUL FAUJIAH

NIM : 2013210232

Skripsi ini telah dibimbing
dan dinyatakan siap diujikan

**Dosen Pembimbing
Tanggal : 27 Februari 2018**

(Dr. Drs. Soni Harsono, M.S)

S K R I P S I

PENGARUH KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN DAN PROMOSI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA *DUNKIN' DONUTS DI SIDOARJO*

Diajukan oleh :

AYUNDA NURUL FAUJIAH

NIM : 2013210232

Dipertahankan di depan Tim Pengaji
Dan dinyatakan Lulus Ujian Skripsi
Pada tanggal 27 Februari 2018

Tim Pengaji

Ketua : Dr. Basuki Rachmat, SE., MM

Sekretaris : Dr. Drs. Soni Harsono, M.S

Anggota : Dr. Yudi Sutarso, S.E, M.Si

PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Ayunda Nurul Faujiah
Tempat, Tanggal Lahir : Sidoarjo, 29 Mei 1994
NIM : 2013210232
Program Studi : Manajemen
Program Pendidikan : Sarjana
Konsentrasi : Manajemen Pemasaran
Judul : Pengaruh Kualitas Produk, Kualitas Layanan dan Promosi terhadap Kepuasan Konsumen pada *Dunkin' Donuts* di Sidoarjo.

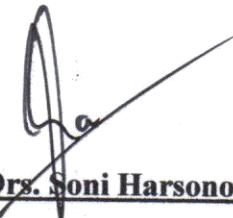
Disetujui dan diterima baik oleh :

Ketua Program Sarjana Manajemen,
Tanggal :



(Dr. Muazaroh S.E, M.T.)

Dosen Pembimbing,
Tanggal :



(Dr. Drs. Soni Harsono, M.S.)

MOTTO

“Menyia-nyiakan waktu lebih buruk dari kematian. Karena kematian memisahkanmu dari dunia sementara menyia-nyiakan waktu memisahkanmu dari Allah.”

(Imam bin Al Qayim)

PERSEMBAHAN

Alhamdulillah dengan segala puja dan puji syukur kepada Tuhan yang Maha Esa dan atas dukungan dan do'a dari orang-orang tercinta, akhirnya skripsi ini dapat dirampungkan dengan baik dan tepat pada waktunya. Oleh karena itu, dengan rasa bangga dan bahagia saya khatulkan rasa syukur dan terimakasih saya kepada:

1. Allah SWT, karena hanya atas izin dan karunia-Nyalah maka skripsi ini dapat dibuat dan selesai pada waktunya. Puji syukur yang tak terhingga pada Allah SWT yang meridhoi dan mengabulkan segala do'a.
2. Bapak dan Ibu saya yaitu bapak Nasichin dan ibu Karsiyem, yang telah memberikan dukungan moril maupun materi serta do'a yang tiada henti untuk kesuksesan saya, karena tiada kata seindah lantunan do'a dan tiada do'a yang paling khusuk selain do'a yang terucap dari orang tua. Ucapan terima kasih saja takkan pernah cukup untuk membalas kebaikan orang tua, karena itu terimalah persembahan bakti dan cinta ku untuk kalian.
3. Bapak Dr. Drs. Soni Harsono, M.Si selaku dosen pembimbing, Dr. Basuki Rachmat, SE., MM dan Dr. Yudi Sutarso, S.E, M.Si selaku dosen penguji Ibu Dra. Ec. Aniek Maschudah selaku dosen wali dan Ibu Dr. Muazaroh, SE.,MT selaku ketua jurusan manajemen , yang selama ini telah tulus dan ikhlas meluangkan waktunya untuk menuntun dan mengarahkan saya, memberikan bimbingan dan pelajaran yang tiada ternilai harganya, agar saya menjadi lebih baik. Terimakasih banyak Bapak dan Ibu dosen, jasa kalian akan selalu di hati.

4. Keluarga besar saya (mbah kakung, mbah uti, pakde, bude, mas wahyu, mas lukman, mbak wulan, mbak lia, mbak dwi, mbak andin mbak indah , mbak mita) dan saudara kandung saya Moch. Bagus Hidayatullah, yang senantiasa memberikan dukungan, semangat, senyum dan do'anya untuk keberhasilan ini, terima kasih dan sayang ku untuk mu.
5. Raditya Putra Hutama, terima kasih atas motivasinya, terima kasih atas nasehatnya, terima kasih atas segala bantuan, do'a dan dukungannya dalam penyelesaian skripsi ini dan terima kasih atas kasih sayang yang kamu berikan, sayangku untukmu.
6. Seluruh dosen dan karyawan STIE Perbanas Surabaya, terima kasih atas seluruh ilmu dan waktu yang diberikan, terima kasih atas bantuan dan bimbingannya selama ini.
7. Sahabat dan Teman tersayang (Sefrida, Wahyu, Hamam, Feny, Emilia, Izum, Indy, Shinta, Santi, Diva, Ghozali, Robby, Arisky, Rendy, dll yang tidak dapat saya sebutkan satu persatu tanpa mengurangi rasa hormat saya), tanpa semangat, dukungan dan bantuan kalian semua tak kan mungkin saya sampai disini, terimakasih untuk canda tawa, tangis, dan perjuangan yang kita lewati bersama dan terimakasih untuk kenangan manis yang telah mengukir selama ini. Dengan perjuangan dan kebersamaan.

KATA PENGANTAR

Alhamdulillahirabbil 'alamin, puji syukur saya panjatkan ke hadirat Allah SWT sebagai rasa syukur atas segala karunia, rahmat serta hidayah-Nya sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini. Pada skripsi dengan judul “Pengaruh Kualitas Produk, Kualitas Layanan dan Promosi Terhadap Kepuasan Konsumen pada *Dunkin' Donuts* di Sidoarjo”. Penulisan skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat penyelesaian program pendidikan sarjana strata satu (S1) Jurusan Manajemen Pemasaran STIE Perbanas Surabaya.

Pada kesempatan ini penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih kepada pihak yang telah mendukung dan membantu penulis selama penyelesaian skripsi yaitu:

1. Bapak Dr. Lutfi, SE.,M.Fin selaku Ketua STIE Perbanas Surabaya
2. Ibu Dr. Muazaroh, SE.,MT selaku Ketua Jurusan Manajemen
3. Bapak Dr. Drs. Soni Harsono, M,Si selaku dosen pembimbing
4. Ibu Dra. Ec. Aniek Maschudah, M,Si selaku dosen wali

yang memberikan banyak bimbingan, pengarahan dan saran dengan sabar mulai dari awal hingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.

Akhir kata, penulis mengucapkan terima kasih serta berharap penulisan skripsi ini dapat menambah pengetahuan penulis serta bermanfaat bagi pihak-pihak yang membutuhkan.

Surabaya, 13 Februari 2018

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN SIAP DIUJI	ii
HALAMAN LULUS UJIAN SKRIPSI	iii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI	iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN	xi
ABSTRAK/RINGKASAN	xii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Perumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Penelitian	7
1.4 Manfaat Penelitian	8
1.5 Sistematika Penulisan	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Penelitian Terdahulu	10
2.2 Landasan Teori	20
2.3 Hubungan antar Variabel	26
2.4 Kerangka Pemikiran	28
2.5 Hipotesis Penelitian	28
BAB III METODE PENELITIAN	
3.1 Rancangan Penelitian	30
3.2 Batasan Penelitian	31
3.3 Identifikasi Variabel	31
3.4 Definisi Oprasional dan Pengukuran Variabel	32
3.5 Intrumen Penelitian	34
3.6 Popuasi Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel	35
3.7 Data dan Metode Pengumpulan Data	37
3.8 Uji Validitas dan Reliabilitas Instrument Penelitian	38
3.9 Uji Asumsi Klasik	40
3.10 Teknik Analisis Data	41
3.11 Pengujian Hipotesis	44
BAB IV GAMBARAN SUBYEK PENELITIAN DAN ANALISIS DATA	
4.1 Gambaran Subyek Penelitian	46
4.2 Analisis Data	52

4.3 Pembahasan	68
BAB V PENUTUP	
5.1 Kesimpulan	72
5.2 Keterbatasan	72
5.3 Saran	73
DAFTAR RUJUKAN	
LAMPIRAN	



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 : Data Top Brand Index Toko Donat	5
Tabel 2.1 : Perbedaan dan Persamaan dengan Penelitian Terdahulu	18
Tabel 3.1 : Pengukuran Interval	34
Tabel 3.2 : Instrumen Penelitian	35
Tabel 4.1 : Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	47
Tabel 4.2 : Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	47
Tabel 4.3 : Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan	48
Tabel 4.4 : Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	49
Tabel 4.5 : Karakteristik Responden Berdasarkan Berapa Kali Membeli <i>Dunkin' Donuts</i> Dalam 3 Bulan Terakhir	50
Tabel 4.6 : Karakteristik Responden Berdasarkan Berapa Kali Mengkonsumsi <i>Dunkin' Donuts</i> Dalam 3 Bulan Terakhir	51
Tabel 4.7 : Tanggapan Responden Mengenai Variabel Kualitas Produk	53
Tabel 4.8 : Tanggapan Responden Mengenai Variabel Kualitas Layanan	54
Tabel 4.9 : Tanggapan Responden Mengenai Variabel Promosi	55
Tabel 4.10 : Tanggapan Responden Mengenai Variabel Kepuasan Konsumen	56
Tabel 4.11 : Hasil Uji Validitas Sampel Kecil	57
Tabel 4.12 : Hasil Uji Validitas Sampel Besar	57
Tabel 4.13 : Hasil Uji Reliabilitas Sampel Kecil	58

Tabel	4.14 : Hasil Uji Reliabilitas Sampel Besar	59
Tabel	4.15 : Hasil Uji Autokorelasi	60
Tabel	4.16 : Hasil Uji Durbin-Watson	61
Tabel	4.17 : Hasil Uji Normalitas	61
Tabel	4.18 : Hasil Uji Multikolinearitas	62
Tabel	4.19 : Hasil Analisis Uji Regresi Linear Berganda	63
Tabel	4.20 : Hasil Uji Koefisien Korelasi	65
Tabel	4.21 : Hasil Uji Parsial (t)	66
Tabel	4.22 : Hasil Uji Simultan (F)	67

DAFTAR GAMBAR

		Halaman
Gambar	2.1 : Kerangka Pemikiran Kum Fai Yuen And Vinh V. Thai	11
Gambar	2.2 : Kerangka Pemikiran Ismail Razak, Nazief Nirwanto Dan Boge Triatmanto	13
Gambar	2.3 : Kerangka Pemikiran Dharu Kusuma Wardani, Patricia Diana Paramita Dan Maria M Minarsih	15
Gambar	2.4 : Kerangka Pemikiran Maretia Mega T. Dan Soni Harsono	17
Gambar	2.5 : Kerangka Pemikiran Peneliti	28

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 : Kuesioner
- Lampiran 2 : Tabulasi
- Lampiran 3 : Kriteria Responden
- Lampiran 4 : Analisis Deskriptif
- Lampiran 5 : Uji Validitas
- Lampiran 6 : Uji Reliabilitas
- Lampiran 7 : Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 8 : Analisis Linear Berganda, Uji Koefisien Korelasi (R)
dan Uji Koefisien Determinasi (R^2), Uji Parsial (t),
Uji Simultan (F)
- Lampiran 9 : Turnitin

*EFFECT OF PRODUCT QUALITY, SERVICE QUALITY AND PROMOTION OF
CUSTOMER SATISFACTION ON DUNKIN 'DONUTS IN SIDOARJO*

Ayunda Nurul Faujiah
STIE Perbanas Surabaya
Email: ayundanurul94@gmail.com

ABSTRACT

Establishing customer satisfaction with a product is the desire of every company. It can be realized by using several factors such as product quality, service quality and promotion. This study aims to determine the effect of product quality variables, service quality and promotion of customer satisfaction variables at Dunkin' Donuts in Sidoarjo. This study uses a causal approach by taking a sample of 110 respondents and using the method of Purposive Sampling. Data analysis techniques used are Classic Assumption Test, Descriptive Analysis and Multiple Linear Regression Analysis. The result of this research is variable of product quality and promotion has positive significant influence to consumer satisfaction, then on service quality variable has no positive significant effect to customer satisfaction of Dunkin' Donuts in Sidoarjo.

Keywords: product quality, service quality, promotion and customer satisfaction.

PENGARUH KUALITAS PRODUK, KUALITAS
LAYANAN DAN PROMOSI TERHADAP KEPUASAN
KONSUMEN PADA *DUNKIN' DONUTS* DI SIDOARJO

Ayunda Nurul Faujiah
STIE Perbanas Surabaya
Email: ayundanurul94@gmail.com

ABSTRAK

Membentuk kepuasan konsumen terhadap suatu produk merupakan keinginan setiap perusahaan. Hal itu dapat diwujudkan dengan menggunakan beberapa faktor seperti kualitas produk, kualitas layanan dan promosi. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh dari variabel kualitas produk, kualitas layanan dan promosi terhadap variabel kepuasan konsumen pada *Dunkin' Donuts* di Sidoarjo. Penelitian ini menggunakan pendekatan kausal dengan mengambil sampel sebanyak 110 responden dan menggunakan metode *Purposive Sampling*. Teknik analisis data yang digunakan adalah Uji Asumsi Klasik, Analisis Deskriptif dan Analisis Regresi Linier Berganda. Hasil dari penelitian ini adalah variabel kualitas produk dan promosi memiliki pengaruh signifikan positif terhadap kepuasan konsumen, kemudian pada variabel kualitas layanan memiliki pengaruh tidak signifikan positif terhadap kepuasan konsumen *Dunkin' Donuts* di Sidoarjo.

Kata kunci: kualitas produk, kualitas layanan, promosi dan kepuasan konsumen.

