

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan pembahasan yang telah saya kemukakan pada Bab I sampai dengan Bab IV tentang prosedur kredit pemilikan mobil di Bank ANDA, maka saya dapat mengambil kesimpulan sebagai berikut:

1. Dari berbagai macam jenis kredit yang ditawarkan oleh Bank ANDA Cabang Bongkaran Surabaya, salah satu kredit yang ditawarkan adalah kredit pemilikan mobil. Kredit pemilikan mobil diartikan sebagai suatu kredit yang diberikan oleh bank untuk pembiayaan kendaraan mobil dengan syarat-syarat tertentu yang telah disepakati antara kedua belah pihak yaitu pihak bank dan calon debitur.
2. Bagi Bank ANDA Cabang Bongkaran Surabaya, dalam melakukan pemberian kredit pemilikan mobil memiliki suatu tujuan yaitu agar bank mendapatkan keuntungan pendapatan yang berasal dari bunga atau imbalan melalui aktivitas kredit tersebut.
3. Dalam melakukan pemberian Kredit Pemilikan Mobil, Bank harus menetapkan beberapa ketentuan umum serta persyaratan-persyaratan yang wajib dipenuhi oleh si calon debitur, misalnya debitur harus mengisi form-form yang telah disediakan oleh Account Officer dan syarat mutlak yang harus dipenuhi dalam pengajuan kredit pemilikan mobil adalah debitur tersebut wajib memiliki rekening di Bank ANDA Cabang Bongkaran Surabaya.

4. Saat kegiatan penyaluran kredit dilakukan pihak Bank ANDA Cabang Bongkaran Surabaya harus melakukan analisa-analisa terhadap calon debitur tersebut. Hal ini dilakukan untuk mengetahui apakah si calon debitur tersebut layak untuk diberikan kredit atau tidak. Biasanya menggunakan prinsip 6C yaitu:
 - 1) Character (watak)
 - 2) Capacity (kapasitas)
 - 3) Capital (modal)
 - 4) Condition (kondisi)
 - 5) Collateral (jaminan)
 - 6) Constraint (keterbatasan)
5. Saat terjadi suatu hambatan dalam pemberian kredit pemilikan mobil misalnya terjadi kredit macet atau keterlambatan dalam melakukan pembayaran angsuran, pihak Bank akan melakukan Rescheduling, Reconditioning, serta Restructuring. Dan bila debitur benar-benar tidak bisa mengembalikan kewajibannya maka pihak Bank akan melakukan penyitaan jaminan.
6. Pada saat akan melakukan dropping kredit, pihak Bank yang khususnya di bagian kredit memeriksa atau mengecek terlebih dahulu apakah calon debitur tersebut masuk dalam daftar hitam Bank Indonesia atau tidak serta calon debitur tersebut memiliki track record yang buruk atau tidak di dunia perbankan.
7. Dengan melakukan kredit pemilikan mobil, pihak Bank dan debitur sama-sama mendapatkan keuntungan tersendiri. Misalnya pihak Bank mendapatkan nasabah baru serta mendapatkan keuntungan dari bunga kredit yang dikenakan kepada

nasabah, sedangkan bagi nasabah keuntungan yang diperoleh adalah nasabah mendapatkan mobil yang diinginkan dan pembayaran mobil tersebut dapat diangsur tiap bulan.

5.2 Saran

Saya sebagai penulis ingin memberikan beberapa saran setelah melakukan pengamatan atau penelitian yang berkaitan tentang kredit pemilikan mobil yang sekiranya dapat bermanfaat bagi Bank ANDA Cabang Bongkaran Surabaya dalam usahanya untuk mencapai sukses yang lebih baik dan memberikan pelayanan yang memuaskan bagi nasabahnya.

Adapun saran yang disampaikan adalah sebagai berikut:

1. Pihak Bank harus selalu teliti melihat calon debitur tersebut sebelum memberikan kredit, agar si calon debitur tersebut benar-benar memiliki kemampuan dan kemauan untuk membayar kewajibannya kembali yang nantinya dapat memberikan penghasilan atau keuntungan bagi Bank ANDA Cabang Bobgkaran Surabaya.
2. Bank perlu mengenal lebih jauh tentang dealer yang bersangkutan. Dengan menjalin komunikasi yang baik dengan pihak dealer, sehingga pihak dealer dapat memudahkan Bank untuk melakukan transaksi dengan nasabah.
3. Bila keadaan sangat memaksa sesuai dengan yang telah diperjanjikan antara kedua belah pihak, pihak Bank perlu melakukan penyitaan mobil bila debitur tersebut benar-benar tidak dapat memenuhi kewajibannya kembali.

DAFTAR RUJUKAN

- Homepage: Lintang. 2009. Pengertian kredit. Kreditukm, (Online), (<http://kreditukm.com/pengertian-kredit/>, diakses 15 Januari 2012).
- Homepage: www.bank-antardaerah.2012. Produk-Produk Bank Antardaerah (online), diakses 10 Januari 2012.
- Ismail. 2011. Manajemen Perbankan, dari Teori Menuju Aplikasi. Jakarta: Kencana Prenada Media Group.
- Jusuf, Jopie. 2008. Panduan Dasar Untuk Account Officer. Yogyakarta: UPP STIM YPKM.
- Kasmir. 2008. Bank dan Lembaga Keuangan Lainnya. Jakarta: PT RajaGrafindo Persada.
- Watik Nyamiati. 2007. Prosedur Pelaksanaan Pemberian Kredit Kendaraan Bermotor di Bank X Cabang Surabaya. STIE Perbanas Surabaya.
- Yulia Rahmawati. 2008. "Pelaksanaan Pemberian Kredit Pemilikan Mobil di PT. BANK X Cabang Surabaya", STIE Perbanas Surabaya.