

**PENGARUH NILAI YANG DIRASA DAN CITRA MEREK TERHADAP  
LOYALITAS DENGAN DI MEDIASI OLEH KEPUASAN PENGGUNA  
LAPTOP MEREK ASUS DI SURABAYA**

**SKRIPSI**

Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian  
Program Pendidikan Strata Satu  
Jurusan Manajemen



**OLEH :**

**RAHMAT RIZKI PRADANA**  
**2009210033**

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI PERBANAS  
SURABAYA  
2013**

**PENGARUH NILAI YANG DIRASA DAN CITRA MEREK TERHADAP  
LOYALITAS DENGAN DI MEDIASI OLEH KEPUASAN PENGGUNA  
LAPTOP MEREK ASUS DI SURABAYA**

Diajukan oleh :

**RAHMAT RIZKI PRADANA**

**NIM : 2009210033**

Skripsi ini telah dibimbing  
dan dinyatakan siap diujikan

Dosen Pembimbing,

Tanggal : 8-11-2013



**(DRA.EC.ANIEK MASCHUDAH I,M.SI)**

## **SKRIPSI**

### **PENGARUH NILAI YANG DIRASA DAN CITRA MEREK TERHADAP LOYALITAS DENGAN DI MEDIASI OLEH KEPUASAN PENGGUNA LAPTOP MEREK ASUS DI SURABAYA SKRIPSI**

Disusun oleh

**RAHMAT RIZKI PRADANA**

**2009210033**

Dipertahankan di depan Tim Penguji  
dan dinyatakan Lulus Ujian Skripsi  
pada tanggal 20 September 2013

Tim Penguji

**Ketua : Drs. Irawan, M.M.**



**Sekretaris : Dra.Ec.Aniek Maschudah I,M.Si**

**Anggota : Dr. Basuki Rachmat, SE., MM**

## PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Rahmat Rizki Pradana  
Tempat, Tanggal Lahir : Gresik, 12 September 1991  
N.I.M : 2009210092  
Jurusan : Manajemen  
Program Pendidikan : Strata 1  
Konsentrasi : Manajemen Pemasaran  
Judul : Pengaruh Nilai Yang Dirasa Dan Citra Merek Terhadap  
Loyalitas Dengan Di Mediasi Oleh Kepuasan Pengguna  
Laptop Merek Asus Di Surabaya.

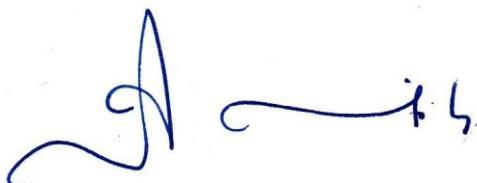
**Disetujui dan diterima baik oleh :**

Kemua Program Studi S1 Manajemen,  
Tanggal : 12 - 11 - 2013



**(Mellvza Silvy, S.E., M.Si.)**

Dosen Pembimbing,  
Tanggal : .....8-11-2013



**(Dra.Ec.Aniek Maschudah I.M.Si)**

## **Motto**

Jangan melihat masa lampau dengan penyesalan, jangan pula melihat masa depandengan ketakutan, tetapi lihatlah sekitar anda dengan penuh kesadaran

## **PERSEMBAHAN**

Alhamdulillahirabbil ‘Aalamiin segala puja dan puji syukur kehadirat Allah SWT atas segala nikmat, berkah serta limpahan Rahmat dan Hidayah-Nya sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.

Tentu dalam penulisan skripsi ini juga mendapatkan dukungan dan bantuan dari beberapa pihak, maka dari itu Peneliti ingin menyampaikan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

Kedua orang tua, Mama & Papa yang telah memberikan dukungan baik secara moril maupun materil, terima kasih atas segala doa, bimbingan dan pelajaran yang telah diberikan, Mama & Papa adalah semangat hidupku dan kebahagiaan Mama & Papa adalah salah satu tujuan hidupku. Semoga Allah selalu membantuku untuk dapat merealisasikan salah satu tujuan hidupku itu. Mama & Papa adalah orang yang TERHEBAT.

Terima kasih untuk Opi dan Ifan atas bantuannya. Terima kasih banyak keluargaku.

Untuk Para dosen S1 Manajemen dan seluruh civitas STIE Perbanas Surabaya terutama para dosen Jurusan Manajemen Pemasaran yang telah memberikan ilmunya selama proses perkuliahan. Untuk Ibu Aniek Maschudah, terima kasih banyak karena telah meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, pengetahuan dan arahan selama ini.

Teman-teman seperjuangan, Ceyzar, Jaya Wahyudi, Bayu “Dio” Panindyo, Rizki “Men” Adi Saputra, Ivan “Kolep” Perdana, Anggoro, Choiril “Ari” Afif, Roudlotul Jannah, Luxy dan teman-teman sperjuangan yang lain finally we’ve done it ! Congrats. Semoga ini menjadi awal untuk mencapai kesuksesan Kita nanti. Amin.

Terima kasih untuk anak-anak kos 79 yang telah membantu saya selama ini dan semoga cepet lulus juga tahun ini.

Terakhir saya untuk temen- temen dan saudara yang tidak dapat disebut pula satu persatu, terima kasih buat bantuan do'a dan bantuannya dan supportnya untuk saya. Karena tanpa kalian semua saya bukanlah siapa- siapa dan tidak mengerti bagaimana arti hidup yang seharusnya.

#### **-TERIMA KASIH-**

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah memberikan Hidayah dan Inayah-Nya, melalui ilmu-Nya yang Maha Luas dan tak terkira, sehingga Skripsi dengan judul “Pengaruh Nilai Yang Dirasa Dan Citra Merek Terhadap Loyalitas Dengan Di Mediasi Oleh Kepuasan Pengguna Laptop Merek Asus Di Surabaya.” dapat terselesaikan.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan Studi Strata Satu Jurusan Manajemen di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya. Adapun keberhasilan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan serta dukungan dari semua pihak. Oleh karena itu, Peneliti ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Kedua orang tua Peneliti yang telah memberikan dukungan baik moril maupun materil, menuntun Peneliti dengan sabar serta doa restu yang selalu diberikan kepada Peneliti.
2. Ibu Dra.Ec.Aniek Maschudah I,M.Si. selaku dosen pembimbing yang berperan sangat penting atas selesaiannya penulisan skripsi ini karena banyak meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, arahan dan pengetahuan sehingga skripsi dapat terselesaikan dengan baik.
3. Ibu Dr. Dra. Ec. Sri Haryati Soendoro, M.M. selaku dosen wali yang telah membimbing Peneliti selama menempuh studi di STIE PERBANAS Surabaya.

4. Ibu Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani, Psi., M.M, selaku ketua STIE PERBANAS Surabaya.
  5. Ibu Melliza Silvy, S.E.,M.Si selaku ketua program studi manajemen STIE Perbanas Surabaya.
  6. Bapak Ibu Dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang dengan ikhlas memberikan ilmu kepada Penulis selama proses pembelajaran.
  7. Seluruh Civitas Akademika Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya.
- Akhirnya, Peneliti berharap agar skripsi ini dapat menjadi kontribusi positif. Berharap terdapat koreksi-koreksi yang membangun agar dapat melahirkan berbagai inovasi dan inspirasi kepada orang lain serta dapat memberikan kontribusi yang jauh lebih baik dari Peneliti.

Surabaya,26 September 2013

Peneliti

## DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PERSETUJUAN SIAP DIUJI .....	ii
HALAMAN LULUS UJIAN SKRIPSI .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
HALAMAN MOTTO & PERSEMBAHAN .....	v
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
ABSTRACT .....	xiv
BAB I      PENDAHULUAN .....	1
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Rumusan Permasalahan .....	4
1.3. Tujuan Penelitian .....	5
1.4. Manfaat Penelitian .....	6
1.5. Sistematika Penulisan .....	6
BAB II     TINJAUAN PUSTAKA .....	8
2.1. Penelitian Terdahulu .....	12
2.2. Landasan Teori .....	13
2.3. Kerangka Pemikiran .....	23
2.4. Hipotesis Pemikiran .....	23
BAB III    METODE PENELITIAN .....	24
3.1. Rancangan Penelitian .....	24
3.2. Batasan Penelitian .....	25
3.3. Identifikasi Variabel .....	25
3.4. Definisi Operasional Dan Pengukuran Variabel .....	26
3.5. Instrumen Penelitian .....	29
3.6. Populasi, Sampel Dan Teknik Pengambilan Sampel .....	31
3.7. Data Dan Metode Pengumpulan Data .....	32
3.8. Uji Validitas Dan Reliabilitas Instrumen Penelitian .....	33
3.9. Teknik Analisis Data .....	34
BAB IV    GAMBARAN SUBYEK PENELITIAN DAN ANALISIS DATA .....	38
4.1. Gambaran Subyek Penelitian .....	38
4.2. Analisis Data .....	41

4.3.	Pembahasan .....	53
BAB V	PENUTUP .....	58
5.1.	Kesimpulan .....	58
5.2.	Keterbatasan Penelitian .....	58
5.3.	Saran .....	59
DAFTAR RUJUKAN .....	61	

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Konsumsi <i>Notebook</i> Global.....	2
Tabel 1.2 <i>Market Share Notebook</i> Di Indonesia Kuartal Pertama 2012 .....	3
Tabel 2.1 Perbedaan & Persamaan Peneliti Terdahulu Dengan Peneliti Sekarang .....	12
Tabel 3.1 Kisi-Kisi Kuesioner .....	30
Tabel 4.1 karakteristik responden meurut usia .....	39
Tabel 4.2 karakteristik responden menurut jenis kelamin .....	39
Tabel 4.3 karakteristik responden menurut jenis pekerjaan .....	40
Tabel 4.4 karakteristik responden menurut lama penggunaan .....	40
Tabel 4.5 rentang skala interval dari kategori lima skor .....	41
Tabel 4.6 Tanggapan Responden Untuk Variable Nilai Yang Dirasa (ND) ....	42
Tabel 4.7 Tanggapan Responden Untuk Variable Citra Merek (CM) .....	43
Tabel 4.8 Tanggapan Responden Untuk Variable Kepuasan (KP) .....	43
Tabel 4.9 Tanggapan Responden Untuk Variable Loyalitas (LP).....	44
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas Sampel Kecil .....	45
Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas Sampel Besar .....	46
Tabel 4.12 Hasil Pengujian Reliabilitas Pada Variable Penelitian Dengan Sampel Kecil .....	47
Tabel 4.13 Hasil Pengujian Reliabilitas Pada Variable Penelitian Dengan Sampel Besar .....	47
Tabel 4.14 Hasil Uji Normalitas.....	48
Tabel 4.15 Estimasi Parameter Jalur .....	50

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 2.1	Kerangka Sheng HsunHsu., <i>et al</i> (2008).....	8
Gambar 2.2	Kerangka Kun Hsi-Liao (2012).....	11
Gambar 2.3	Kerangka Pemikiran .....	23
Gambar.3.1	Model Analisis Jalur.....	36
Gambar.4.1	Model Analisis Jalur.....	49
Gambar.4.2	Hasil Perhitungan Model Analisis Jalur.....	51

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1 Kuesioner
- Lampiran 2 Data
- Lampiran 3 Input Data
- Lampiran 4 Output SPSS Frekuensi Karakteristik Responden
- Lampiran 5 Analisis Deskriptif Tanggapan Responden
- Lampiran 6 Uji Validitas Reliabilitas Sampel Kecil
- Lampiran 7 Uji Validitas Reliabilitas Sampel Besar
- Lampiran 8 Uji Normalitas
- Lampiran 9 Analisis Jalur

## **THE INFLUENCE OF PERCEIVED VALUE AND BRAND IMAGE ON LOYALTY THROUGH ASUS LAPTOP USERS SATISFACTION SURABAYA**

*The purpose of this study was to determine the significance of the influence of perceived value on satisfaction, to determine the significance of the influence of the satisfaction on loyalty, to determine the significance of the influence of the brand image on loyalty , to determine the significance of the influence of perceived value on loyalty trough satisfaction mediation for asus laptop users in Surabaya.*

*Sampling technique in this study was non-probability sampling with judgemental sampling method. Data were collected from 130 respondents. Respondents who have used asus laptop for at least 1 year in Surabaya. The method of analyse used in this study is a path analysis using SPSS19*

*Based on the results of the Analysis of Line (Path Analysis) states perceived value has significant positive effect on satisfaction,satisfaction has no significant positive effect on loyalty, brand image has significant positive effect on loyalty, perceived value has no significant positive effect on loyalty trough satisfaction mediation*

*Keyword : perceived value,brand image, satisfaction, loyalty*