

**PENGARUH KEPUASAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP KOMITMEN  
DAN DAMPAKNYA PADA LOYALITAS NASABAH  
PRODUK TABUNGAN BANK BNI  
DI SURABAYA**

**SKRIPSI**

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian  
Program Pendidikan Strata Satu  
Jurusan Manajemen



**OLEH :**

**NURUL FITRIA HANOGO**

**NIM : 2009210440**

**SEKOLAH TINNGI ILMU EKONOMI PERBANAS  
SURABAYA**

**2013**

**PENGARUH KEPUASAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP KOMITMEN  
DAN DAMPAKNYA PADA LOYALITAS NASABAH  
PRODUK TABUNGAN BANK BNI  
DI SURABAYA**

Diajukan oleh :

**NURUL FITRIA HANOGO**

**NIM : 2009210440**

Skripsi ini telah dibimbing  
dan dinyatakan siap diujikan

Dosen Pembimbing,

Tanggal : ...../9 April 2013

(Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani, Psi., M.M.)

# **SKRIPSI**

**"PENGARUH KEPUASAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP  
KOMITMEN DAN DAMPAKNYA PADA LOYALITAS NASABAH  
PRODUK TABUNGAN BANK BNI DI SURABAYA".**

**Disusun Oleh :**

**Nurul Fitria Handogo**

**2009210440**

**Dipertahankan didepan Tim Penguji**

**Dan dinyatakan Lulus Ujian Skripsi**

**Pada Tanggal 19 Februari 2013**

**Tim Penguji**

**Ketua : Dra. Ec. Aniek Maschudah Ilfitriah, M.Si**

**Sekretaris : Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani, Psi., M.M**

**Anggota : Dr. Drs. Soni Harsono, M.Si**



## PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Nurul Fitria Handogo  
Tempat, Tanggal Lahir : Surabaya, 14 April 1991  
N.I.M : 2009210440  
Jurusan : Manajemen  
Program Pendidikan : Strata 1  
Konsentrasi : Manajemen Perbankan  
Judul : Pengaruh Kepuasan Dan Kepercayaan Terhadap  
Komitmen Dan Dampaknya Pada Loyalitas Nasabah  
Produk Tabungan Bank BNI Di Surabaya.

Disetujui dan diterima baik oleh :

Dosen Pembimbing,

Tanggal : .../9....April....2013

  
(Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani, Psi., M.M.)

Ketua Program Studi S1 Manajemen

Tanggal : ..../9....April....2013

  
(Mellyza Silvi, SE., M.SI)

## MOTTO

يَتَأْكُلُونَ الَّذِينَ ءَامَنُوا إِنَّمَا تَنْصُرُوا أَنَّ اللَّهَ يَنْصُرُ كُمْ وَيُثْبِتُ أَقْدَامَكُمْ

*Surah / surat : Muhammad Ayat : 7*

*Hai orang-orang Mukmin, jika kamu menolong (agama) Allah, niscaya Dia akan menolongmu dan meneguhkan kedudukanmu.*

**يُسْرٌ الْعُسْرٌ مَعَانٌ (٥) يُسْرٌ الْعُسْرٌ مَعَانٌ (٦)**

*Surah / surat : Al Insyirah Ayat : 5-6*

*Karena sesungguhnya setelah kesulitan itu ada kemudahan (5)  
Sesungguhnya setelah kesulitan itu ada kemudahan (6).*

*Jiwa yang bersandar pada Allah tidak akan pernah merasa kecewa,  
harta yang diinfakkan di jalan Allah tidak akan pernah sia-sia.  
Karena sesungguhnya harta dan jiwa adalah milik-NYA*

*[CCK AL INQILABI]*

## **PERSEMBAHAN**

Skripsi ini saya persembahkan kepada :

Persembahan suci dan tulus sebagai bentuk rasa syukur yang tak terhingga kepada Allah SWT, telah menunjukkan rasa cintaNya dengan taufik, rahmat serta hidayahNya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini.

Untuk orang tua tersayang Ayah Handogo&Ibu Rohemiyah selalu memberikan cinta dan kasih sayangnya, do'a, cinta, pengorbananmu adalah segala-galanya, hanya dengan tangan kasihnya dan do'a yang dipanjatkan setiap sholat telah membimbing, menemani, mendidik, mendukung dan memberi semangat saat aku mulai lemah dan putus asa.....

Untuk saudara perempuanku Diah Nurani H beserta suaminya Yudha AS, yang selalu memberi dukungan dalam menyelesaikan skripsi ini dari awal hingga wisuda dan tetap semangat selalu.

Untuk tante Aphink, Tante Ayu, Bunda , Eka, Tante Ais, Om Ajib, Om Alex, Mas Cahyo, Rahma, Tante dan Om Misbah atas bantuan dan dukunganmu dan menjadi teman dalam hidupku.

Untuk.....

Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani, Psi., M.M ibu dosen pembimbing yang memberikan motivasi, ilmu dan segala waktu serta kemudahan untukku dalam penyelesaian skripsi ini. Dan Ibu Linda Purnama Sari S.E, M.Si selaku dosen wali yang mengarahkan dan membantu selama proses studi.

Ibu Aniek, bapak irawan dan bapak sony terimakasih atas inspirasi, motivasi,  
dan ilmunya sebagai penguji skripsi saya.

Para sahabat-sahabatku Mbak Whena, Mas Didit, Magdalena dan Mas Angga,  
yang selalu menemani di saat suka maupun duka dan telah banyak memberikan  
inspirasi dan motivasi dan banyak pengalaman yang kita lewati bersama.....

Dan siapapun yang telah hadir dalam perjalanan hidupku yang telah memberikan  
semangat, saya ucapkan terimakasih dan maaf tak cukup untuk kutuliskan nama  
dalam goresan tintaku. Terimakasih.....

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur penulis panjatkan pada Allah S.W.T yang senantiasa menyertai dan memberi kesehatan kepada penulis dalam pembuatan skripsi yang berjudul “Pengaruh Kepuasan Dan Kepercayaan Terhadap Komitmen Dan Dampaknya Pada Loyalitas Nasabah Produk Tabungan Bank BNI Di Surabaya”.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan Studi Strata Satu Jurusan Manajemen di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya.

Adapun keberhasilan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan serta dukungan dari semua pihak baik secara moril maupun materiil. Pada kesempatan ini, penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani, Psi., M.M. selaku Dosen pembimbing yang selalu sabar memberikan pengarahan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini.
2. Mellyza Silvy, S.E., M.Si. selaku Ketua Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya.
3. Ibu Linda Purnama Sari S.E, M.Si selaku dosen wali yang mengarahkan dan membantu selama proses studi.
4. Bapak dan Ibu Dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang dengan ikhlas memberikan ilmu kepada penulis selama proses pembelajaran.
5. Seluruh Staf Perpustakaan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang telah membantu dalam penulisan proposal skripsi ini.

6. Seluruh Civitas Akademika Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya.

Demikian skripsi ini dibuat, semoga dapat berguna bagi semua pihak pada umumnya dan bagi para peneliti yang ingin meneliti objek yang sama pada khususnya.

Surabaya, 23 Februari 2013

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN SIAP DIUJI .....</b>	ii
<b>HALAMAN LULUS UJIAN SKRIPSI .....</b>	iii
<b>PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	iv
<b>MOTTO .....</b>	v
<b>PERSEMBERAHAN .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	viii
<b>DAFTAR ISI .....</b>	x
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xii
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xiv
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xv
<b>ABSTRACT .....</b>	xvi
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	7
1.3 Tujuan Penelitian .....	8
1.4 Manfaat Penelitian .....	8
1.5 Sistematika Penulisan Skripsi .....	9
<b>BAB II LANDASAN TEORI</b>	
2.1 Penelitian Terdahulu .....	11
2.2 Landasan Teori .....	15
2.3 Kerangka Pemikiran .....	22
2.4 Hipotesis Penelitian .....	22
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
3.1 Rancangan Penelitian .....	23
3.2 Batasan Penelitian .....	24
3.3 Identifikasi Variabel .....	24
3.4 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	25
3.5 Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel .....	28
3.6 Instrumen Penelitian .....	29
3.7 Data dan Metode Pengumpulan Data .....	31
3.8 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	31
3.9 Teknik Analisis Data .....	32
<b>BAB IV GAMBARAN SUBYEK PENELITIAN DAN ANALISIS DATA</b>	
4.1 Gambaran Subyek Penelitian .....	36
4.2 Analisis Data .....	42
4.3 Pembahasan .....	74

**BAB V PENUTUP**

5.1	Kesimpulan .....	78
5.2	Keterbatasan Penelitian .....	79
5.3	Saran .....	80

<b>DAFTAR RUJUKAN</b> .....	81
-----------------------------	----

## DAFTAR TABEL

	<b>Halaman</b>
Tabel 1.1 Peringkat Bank Berdasarkan Pangsa Pasar Dana Pihak Ketiga....	2
Tabel 1.2 The Best Bank Services Excellent .....	3
Tabel 1.3 <i>Customer Loyalty Index</i> Dengan Pangsa Produk Tabungan Tahun 2009-2011 (Prosentase) .....	4
Tabel 1.4 <i>Customer Satisfaction Index</i> Dengan Pangsa Produk Tabungan Tahun 2009-2011 (Prosentase) .....	5
Tabel 2.1 Perbedaan dan Persamaan penelitian terdahulu dengan penelitian sekarang. ....	14
Tabel 3.1 Interval Kelas .....	28
Tabel 3.2 Kisi – Kisi Pertanyaan Kuesioner .....	30
Tabel 3.3 Goodness of fit index .....	35
Tabel 4.1 Interval Kelas .....	43
Tabel 4.2 Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kepuasan .....	43
Tabel 4.3 Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kepercayaan....	44
Tabel 4.4 Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Komitment.....	45
Tabel 4.5 Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Loyalitas .....	47
Tabel 4.6 Uji Normalitas .....	49
Tabel 4.7 Outlier Univariate .....	50
Tabel 4.8 Outlier Multivariate .....	51
Tabel 4.9 Loading Factor dan Nilai CR Indikator Kepuasan .....	53
Tabel 4.10 Standarized Loading Factor dan Error Variances Variabel Kepuasan .....	53
Tabel 4.11 Kiriteria Goodness of Fit Indices Model Kepercayaan Awal .....	55
Tabel 4.12 Loading Factor dan Nilai CR Indikator Kepercayaan Akhir .....	56
Tabel 4.13 Standarized Loading Factor dan Error Variances Variabel Kepercayaan.....	57
Tabel 4.14 Kriteria Goodness of Fit Indices Model Komitmen.....	58
Tabel 4.15 Goodness of Fit Awal Model Komitmen Akhir .....	59
Tabel 4.16 Loading Factor dan Nilai CR Indikator Komitmen Akhir .....	59
Tabel 4.17 Standarized Loading Factor dan Error Variances Variabel Komitmen Akhir .....	60
Tabel 4.18 Kriteria goodness of Fit Indices Model Loyalitas .....	61
Tabel 4.19 Loading Factor dan Nilai CR Indikator Loyalitas .....	62
Tabel 4.20 Standarized Loading Factor dan Error Variances Variabel Loyalitas .....	62
Tabel 4.21 Hasil Estimasi Model Uji CFA Multivariabel .....	64
Tabel 4.22 Goodness of Fit Full Structural Model CFA Multivariate .....	65
Tabel 4.23 Modifikasi Indices Model .....	65
Tabel 4.24 Goodness of Fit Model Uji CFA Revisi Modifikasi .....	62
Tabel 4.25 hasil Estimasi Uji CFA .....	62
Tabel 4.21 Kriteria Goodness of Fit Indices model SEM Awal .....	64
Tabel 4.22 Kriteria Goodness of Fit Indices Model SEM Modifikasi .....	65

Tabel 4.23 Estimasi Parameter Struktur Model Akhir .....	71
Tabel 4.24 Direct Effect Antar Variabel Laten .....	72
Tabel 4.25 Indirect Effect Antar Variabel Laten .....	73

## DAFTAR GAMBAR

	<b>Halaman</b>
Gambar 2.1 Model Kerangka Pemikiran.....	22
Gambar 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia Responden ....	37
Gambar 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir Responden .....	38
Gambar 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan PEkerjan.....	39
Gambar 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Lama menjadi Nasabah .....	40
Gambar 4.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Interaksi .....	41
Gambar 4.6 Model CFA Variabel Kepuasan .....	52
Gambar 4.7 Model CFA Variabel Kepercayaan .....	54
Gambar 4.8 Model CFA Variabel Kepercayaan Akhir .....	55
Gambar 4.9 Model CFA Variabel Komitmen .....	57
Gambar 4.10 Model CFA Variabel Komitmen Akhir .....	58
Gambar 4.11 Model CFA Variabel Loyalitas .....	61
Gambar 4.12 Gambar Full Structural Model CFA .....	63
Gambar 4.13 GAMbar Full Structural Model CFA Revisi Modifikasi ....	66
Gambar 4.14 Full Structural Model Awal.....	68
Gambar 4.15 Full Struktur Model Awal .....	69
Gambar 4.16 Modifikasi Model .....	71

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	<b>Halaman</b>
Lampiran 1 Kuesioner.....	83
Lampiran 2 Tabulasi Data Responden .....	86
Lampiran 3 Output SPSS Analisis Informasi Responden .....	95
Lampiran 4 Output SPSS Analisis Deskriptif Variabel .....	97
Lampiran 5 Uji Normalitas .....	101
Lampiran 6 Nilai Zscore .....	102
Lampiran 7 Nilai Mahalanobis Distance .....	109
Lampiran 8 Model CFA Variabel Kepuasan .....	116
Lampiran 9 Model CFA Variabel Kepercayaan .....	117
Lampiran 10 Model CFA Variabel Komitmen .....	120
Lampiran 11 Model CFA Variabel Loyalitas .....	123
Lampiran 12 Multivariate CFA .....	125
Lampiran 13 Full Model Pada SEM .....	130
Lampiran 14 Modifikasi Model Pada SEM .....	133

## **ABSTRACT**

### **THE EFFECT OF SATISFACTION AND TRUST TO COMMITMENT AND THEIR IMPACT ON CUTOMER'S LOYALTY OF BNI**

Customer's satisfaction is the most valuable thing in banking industry because customer's satisfaction is the key of the bank to collect their customer's and get the benefits from them. Data was collected by giving the questionnaire to the respondents. The population of this study is the customers of BNI in Surabaya. The samples are 125 respondents and used convenience sampling for the technique. The variables in this study are satisfaction, trust, commitment and loyalty of the customers.

The result of this study are 1) The satisfaction has no significantly effect to commitment 2) Trust has significantly affect to commitment, and 3) The commitment has significantly affect to loyalty. So the bank has to improve their service to keep the customer's satisfaction, trust and loyalty.

*Keyword:* Satisfaction, Trust, Commitment, loyalty.