

**PENGARUH KUALITAS HUBUNGAN DAN KEPUASAN
TERHADAP KOMITMEN SERTA DAMPAKNYA
PADA LOYALITAS NASABAH TABUNGAN
BANK BRI DI SURABAYA**

SKRIPSI

**Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Penyelesaian
Program Pendidikan Strata Satu
Jurusan Manajemen**



Oleh :

ANGGA PRADITA DAVID HAMKA

NIM : 2008210543

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI PERBANAS
SURABAYA
2013**

**PENGARUH KUALITAS HUBUNGAN DAN KEPUASAN TERHADAP
KOMITMEN SERTA DAMPAKNYA PADA LOYALITAS
NASABAH TABUNGAN BANK BRI
DI SURABAYA**

Diajukan oleh :

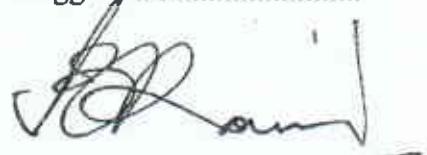
ANGGA PRADITA DAVID HAMKA

NIM : 2008210543

Skripsi ini telah dibimbing
dan dinyatakan siap diujikan

Dosen Pembimbing,

Tanggal :



(Dr. Basuki Rachmat, SE., MM)

S K R I P S I

PENGARUH KUALITAS HUBUNGAN DAN KEPUASAN TERHADAP KOMITMEN SERTA DAMPAKNYA PADA LOYALITAS NASABAH TABUNGAN BANK BRI DI SURABAYA

Disusun oleh :

**ANGGA PRADITA DAVID HAMKA
2008210543**

Dipertahankan di depan Tim Penguji
dan dinyatakan Lulus Ujian Skripsi
pada tanggal 19 Februari 2013

Tim Penguji

Ketua : Prof. Dr. Dra. Tatik Suryani, Psi., M.M.



Sekretaris : Dr. Basuki Rachmat, SE., MM



Anggota : Dra. Ec. Aniek Maschudah Ilfitriah, M.Si.

PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : ANGGA PRADITA DAVID HAMKA
Tempat, Tanggal lahir : Lamongan, 17 juli 1990
N.I.M : 2008210543
Jurusan : Manajemen
Program Pendidikan : Strata 1
Konsentrasi : Manajemen Perbankan
Judul : Pengaruh Kualitas Hubungan Dan Kepuasan Terhadap Komitmen Serta Dampaknya Pada Loyalitas Nasabah Tabungan Bank BRI di Surabaya

Disetujui dan diterima baik oleh :

Ketua Program Studi S1 Manajemen

Tanggal :

(Mellyza Silvy, S.E, M.Si.)

Dosen Pembimbing,

Tanggal :

(Dr. Basuki Rachmat, SE., MM)

MOTTO

**Dialah yang mengajar manusia
segala yang belum diketahui**
(Q.S. Al-“alaq I-5).

Sekali lagi, sekali lagi dan sekali lagi

Jenius adalah 1% inspirasi dan 99% keringat. Tidak ada yang dapat mengantikan kerja keras

Tiada doa yang lebih indah selain doa skripsi ini sudah selesai

Wisuda setelah 9 semester adalah kesuksesan yang tertunda

**Lebih baik terlambat daripada
tidak wisuda sama sekali**

Saya datang, saya bimbingan, saya ujian, saya revisi dan saya
menang !!!!

Sarjana ekonomi adalah menantu yang ideal

Manusia tidak dirancang untuk gagal, mereka gagal untuk
merancang
(William j.Siegel)

PERSEMBAHAN

..... Skripsi ini khusus ku persembahkan untuk orang-orang yang sangat berarti dan telah menjadi bagian dari perjalanan hidupku.....

1. Untuk kedua orang tuaku dan seluruh keluarga besarku. Karena kalian telah mengajari bagaimana arti hidup sebenarnya. kalian semua adalah motivator dan penyemangat hidupku. Terima kasih atas doa yang selalu kalian panjatkan untukku sampai akhirnya aku bisa menyelesaikan skripsi ini.
2. Pak Basuki Rachmat, selaku dosen pembimbing yang telah memberi bimbingan dengan sabar mulai awal sampai akhir penyelesaian skripsi ini, serta memberikan masukan yang sangat baik buat skripsi ini.
3. Para dosen S1 Manajemen Perbankan yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu, terima kasih atas segala ilmu *banking* yang telah diberikan.
4. Pak Bagus Suminar selaku dosen wali, terima kasih atas bimbingannya selama semester awal sampai akhir ini bisa menyelesaikan skripsi dengan baik.
5. Buat Pakde Rheza dan Mbak Tice, Naila yang telah menjadi tutorial AMOS sampai titik darah penghabisan, disusul oleh Debi, Virgo, Yunindar yang telah menjadi sohib satu bimbingan skripsi serta mas Yakin, bung Romi, Fu, nurul dan Cak Apam S.E (Senyum eka) dan bung Vio, Wena, serta saluruh Staff para “**Tim koruptor** (Anggara, suryadi, putu, rohim, deni, sukma, yopi)” dan para “NAGNIJAB”, terbukti kan bisa joget mundur bareng – bareng wisuda semester ini.
6. Yang terakhir buat Afif dan Dinda terima kasih sudah mengedit sistematika dalam penulisan skripsi ini.

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan pada Allah S.W.T yang senantiasa menyertai dan memberi kesehatan kepada penulis dalam pembuatan skripsi yang berjudul “Pengaruh Kualitas Hubungan Dan Kepuasan Terhadap Komitmen Serta Dampaknya Pada Loyalitas Nasabah Tabungan Bank BRI Di Surabaya”.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan Studi Strata Satu Jurusan Manajemen di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya.

Adapun keberhasilan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan serta dukungan dari semua pihak baik secara moril maupun materiil. Pada kesempatan ini, penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Dr.Basuki Rachmat,SE., M.M. selaku Dosen pembimbing yang selalu sabar memberikan pengarahan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini.
2. Mellyza Silvy, S.E., M.Si. selaku Ketua Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya.
3. Bapak Bagus Suminar SE.Spsi M.M selaku dosen wali yang mengarahkan dan membantu selama proses studi.
4. Bapak dan Ibu Dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang dengan ikhlas memberikan ilmu kepada penulis selama proses pembelajaran.
5. Seluruh Staf Perpustakaan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya yang telah membantu dalam penulisan skripsi ini.

6. Seluruh Civitas Akademika Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Perbanas Surabaya.

Demikian skripsi ini dibuat, semoga dapat berguna bagi semua pihak pada umumnya dan bagi para peneliti yang ingin meneliti objek yang sama pada khususnya.

Surabaya, 19 Februari 2013

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN SIAP DIUJI	ii
HALAMAN LULUS UJIAN SKRIPSI	iii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
ABSTRACT	xiv

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Penelitian	7
1.4 Manfaat Penelitian	8
1.5 Sistematika Penulisan Skripsi	8

BAB II TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Penelitian Terdahulu	10
2.2 Landasan Teori	14
2.3 Pengaruh Antar Variabel	20
2.4 Kerangka Pemikiran	20
2.5 Hipotesis Penelitian.....	20

BAB III METODE PENELITIAN

3.1 Rancangan Penelitian	22
3.2 Batasan Penelitian	23
3.3 Identifikasi Variabel	23
3.4 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	23
3.5 Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel	26
3.6 Instrumen Penelitian	27
3.7 Data dan Metode Pengumpulan Data	28
3.8 Uji Validitas dan Reliabilitas	30
3.9 Teknik Analisis Data	31

BAB IV GAMBARAN SUBYEK PENELITIAN DAN ANALISIS DATA	
4.1 Gambaran Subyek Penelitian	36
4.2 Analisis Data	40
4.3 Uji Validitas Dan Reliabilitas	53
4.4 Uji Pengukuran Model Penelitian	56
4.5 Uji Hipotesa	60
4.6 Pembahasan.....	62

BAB V PENUTUP	
5.1 Kesimpulan	67
5.2 Keterbatasan Penelitian	68
5.3 Saran	68

**DAFTAR RUJUKAN
LAMPIRAN**

DAFTAR TABEL

	Halaman	
Tabel 1.1	Indeks Loyalitas Nasabah Dengan Pangsa Produk Tabungan	4
Tabel 1.2	Indeks Kualitas Hubungan Pangsa Produk Tabungan	5
Tabel 1.3	Indeks Kepuasan Nasabah Pangsa Produk Tabungan	6
Tabel 2.1	Persamaan dan Perbedaan Penelitian Terdahulu dengan Saat Ini	14
Tabel 3.1	Kisi-Kisi Kuisioner	28
Tabel 3.2	<i>Goodness Of Fit Indices</i>	35
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	36
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	37
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	38
Tabel 4.4	Karakteristik Berdasarkan Lama Menjadi Nasabah	38
Tabel 4.5	Karakteristik Berdasarkan Lama Frekuensi Interaksi	39
Tabel 4.7	Interval Kelas	41
Tabel 4.8	Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kualitas Hubungan	41
Tabel 4.9	Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kepuasan Nasabah	42
Tabel 4.10	Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Komitmen Nasabah	43
Tabel 4.11	Hasil Tanggapan Responden Terhadap Variabel Loyalitas Nasabah.....	44
Tabel 4.12	Uji Normalitas	45
Tabel 4.13	Univariate Outliers	47
Tabel 4.14	Multivariate Outliers	48
Tabel 4.15	<i>Goodness-of-Fit</i> Uji CFA Awal	50
Tabel 4.16	Hasil Estimasi Model Uji CFA	50
Tabel 4.17	<i>Goodness-of-Fit</i> Uji CFA Akhir	52
Tabel 4.18	Uji Reliabilitas	54
Tabel 4.19	Uji Reliabilitas Kualitas Hubungan	54
Tabel 4.20	Uji Reliabilitas Kepuasan Nasabah	55
Tabel 4.21	Uji Reliabilitas Komitmen Nasabah	55
Tabel 4.22	Uji Reliabilitas Loyalitas Nasabah	56
Tabel 4.23	<i>Goodness-of-Fit</i> Uji Model Penelitian Awal	58
Tabel 4.24	<i>Goodness-of-fit</i> Uji Model Penelitian Akhir	59
Tabel 4.25	Hasil Estimasi Uji Pengukuran Model Penelitian	59
Tabel 4.26	Hasil Estimasi Uji Hipotesa	61

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.4 Kerangka Pemikiran	20
Gambar 4.1 (Confirmatory Factor Analysis) CFA Awal	49
Gambar 4.2 (Confirmatory Factor Analysis) CFA Akhir	51
Gambar 4.3 Uji Pengukuran Model Penelitian Awal	57
Gambar 4.4 Uji Pengukuran Model Penelitian akhir	58

This research entitled “*The influence relationship quality and satisfaction of commitment and customer loyalty among saving banks BRI in Surabaya*”

ABSTRACT

The background of this research is competition phenomenon of banking industry in order to gain customer loyalty. Bank Rakyat Indonesia needs to maintain and enhance a new strategy to keep its customers to remain loyal even increase the number of customers, if want to win the competition and become the market leader in the banking industry. It required an effort to maintain and continuously improve the development of strategy and innovation. A banking company which is able to offer excellence through outstanding service, ultimately to influence attitude of customers to be loyal in a banking company. Specifically, this study aimed to determine the effect of relationship quality and satisfaction of the commitment and the impact on customer loyalty in savings of BRI banks in Surabaya.

After a literature review and preparation of hypotheses,A number of data were collected through questionnaire method on 150 respondents of Bank Rakyat Indonesia customers who are using service of saving product and in the area to be reviewed BRI banks in Surabaya whom are customers for at least one year and have minimal interaction with the bank employees five times during the year. The analysis instruments which being used is Structural Equation Modeling (SEM). Then the hypothesis which had been appointed in this study are as follows : 1) Quality of relationships affect satisfaction of customers in saving of BRI banks in Surabaya, 2) Customer satisfaction affects the loyalty of customers in saving of BRI banks in Surabaya, 3) Customer satisfaction affects the commitment of customers in saving of BRI banks in Surabaya, 4) The Commitment of customers influence customers loyalty in saving of BRI banks in Surabaya.

Keyword: *Relationship quality, Satisfaction, Commitment, loyalty, SEM.*